



Fidélité entre les visites d'entretien

Solutions de Pièces et Service

Canada

Développez et maintenez des relations durables avec vos clients en communiquant avec eux chaque fois qu'ils prennent le volant – grâce à Static Cling Plus.

Une bonne réputation et une image reconnaissable sont deux des outils les plus importants qu'un concessionnaire peut utiliser pour conserver les clients et en gagner de nouveaux. Mettez cette image à profit en la plaçant bien en vue sur vos étiquettes d'entretien. Les clients apprécieront ces étiquettes imprimées car l'encre ne s'estompe ni ne coule comme c'est le cas avec les étiquettes marquables. De plus, le fond blanc se distingue contre le pare-brise, facilitant sa lecture.

Investissez dans votre nom

Il est essentiel de choisir le bon format publicitaire pour joindre vos clients et les faire revenir pour des entretiens. En sélectionnant les étiquettes personnalisées Static Cling Plus plutôt que des étiquettes génériques, vous créez un « tableau d'affichage personnalisé » pour votre concession à même le pare-brise du véhicule de votre client. À moindres frais, vous offrez de la publicité directe à vos clients du service chaque jour, ce que les méthodes publicitaires traditionnelles, telles que les journaux, la radio ou la télévision, etc. ne peuvent pas faire.

Plusieurs concessionnaires peuvent également profiter d'une publicité collective pour une fraction du prix des étiquettes en affichant le logo d'une compagnie pétrolière ou de tout autre fournisseur du département du service.



Imprimante et clavier Static Cling Plus

Static Cling Plus

Le bon message

Convertissez les étiquettes de base « Revenez pour un entretien » en outils développant la fidélité à votre concession.

Programmation standard

Chaque ensemble Static Cling Plus est programmé avec dix modèles standards, tel que montré à droite. De nombreux modèles ont des sections personnalisables où vous pouvez écrire un message à vos clients. Le modèle standard contient :

- Modèles de coupons – Encouragez les clients à revenir avec des rabais sur le prochain entretien prévu.
- Modèle de commande spéciale de pièces - Rappelez aux clients qu'ils doivent revenir pour récupérer une commande spéciale.
- Modèle de Premier entretien gratuit – Convertissez les acheteurs de voitures neuves en clients du service!

Option de programmation personnalisée

En plus des modèles standards disponibles, des modèles personnalisables peuvent également être programmés selon vos besoins. Les messages préprogrammés vous font gagner du temps et assurent que votre message soit transmis uniformément. Des modèles peuvent être programmés avec des rappels d'entretiens importants, des conseils pour économiser l'essence ou des offres spéciales qui ne quittent pas vos clients. La solution Static Cling Plus peut être programmée pour calculer le kilométrage ou la date à laquelle le prochain entretien est dû, permettant ainsi de gagner du temps et réduisant le risque d'erreurs de calcul.



Le texte en noir ci-dessus indique les options incluses dans les modèles standards.



Des fils d'alimentation américain et européen, un guide de l'utilisateur facile à lire, une feuille de modèles, un stylo de nettoyage de la tête d'impression, du ruban et des étiquettes génériques sont inclus avec votre achat de l'imprimante et du clavier Static Cling Plus.

Pour obtenir des renseignements supplémentaires sur Static Cling Plus, veuillez contacter votre consultant en documents Reynolds, composez le 1.800.461.3570, poste 4999, ou envoyez un courriel à ids_mktg@reyrey.com.

 Reynolds & Reynolds®
MISEZ SUR VOTRE RÉUSSITE.